

営業をするのに必須のプレゼンテーション技術を磨こう

# 公開講座 営業プレゼンテーション研修

研修対象者★営業リーダー、営業担当者、その他顧客と接点のある方

日時◆2010年2月25日(木) 10:00～16:30

場所◆ちよだプラットフォームスクウェア 5階 503 会議室

地下鉄東西線竹橋駅3b出口(KKR出口)から徒歩2分

〒101-0054 東京都千代田区神田錦町3-21 TEL:03-3233-1511

会場地図: <http://www.yamori.jp/> からアクセス欄をお選びください

定員◆12名

弊社は、IT系大手企業、化学系大手企業、大手ホテルチェーン  
外資系自動車会社等のオフィシャル・ベンダーです

講師\* 深山敏郎 (みやまとしろう)

株式会社ミヤマコンサルティンググループ 代表取締役

社団法人 全日本能率連盟 認定マスター・マネジメント・コンサルタント

参加費: 25,000円 (税込)

CMC, ICMI (Certified Management Consultant, The International Council of Management Consulting Institutes)

1. オリエンテーション  
・プレゼンテーションとは何か
2. プレゼンテーションのコツ  
①聴き手の興味が出発点  
②単純・ストレートの原則  
③ミニ演習・自己紹介 など
3. プレゼンテーションの構成  
①3部構成で構築しよう  
②それぞれの内容
4. プレゼンテーション実施スキル  
①視覚資料を使ったときの原則  
②身のこなし(立ち方、目線、手の動き)  
③声の出し方  
④質問への対処法
5. プレゼンテーション演習  
①演習内容の理解  
②演習準備  
③演習: お客様へのご説明等各自で選択したテーマ

## お申し込み方法◆

①Eメール [info@miyamacg.com](mailto:info@miyamacg.com) まで/必要事項【お名前/貴社名/部署名/お電話番号/ご住所】

②FAX この用紙にご記入の上 **043-241-7817**(弊社) まで

◆折り返し「ご参加案内(会場地図を含む)」をお送りいたします。◆

▼FAX お申し込み用ご記入欄▼ 弊社 FAX **043-241-7817**

ふりがな お名前	貴社名(部署名)
お電話番号	Eメール
〒 貴社ご住所	

Your Educational  
Supporter.....!

MCQ Inc.

株式会社ミヤマコンサルティンググループ  
Miyama Consulting Group Inc.

〒260-0022  
千葉県千葉市中央区神明町14-16  
mobile ph: 080-5004-7810  
ph/fax: 043-241-7817  
info@miyamacg.com  
<http://www.miyamacg.com/>