

緊急 営業強化研修シリーズ!

完全クリニック 営業プレゼン強化コース (1日コース)

対象者 * 営業担当者 (2~5年目程度)

日時 ◆ 2009年1月27日 (火), 2月10日 (火) 10:00 ~ 17:30

場所 ◆ アルカセントラル 14階 会議室

JR・地下鉄 錦糸町駅から徒歩2分 東京都墨田区錦糸 1-2-1 アルカセントラル 14F
会場 TEL: 03-6853-6692

ご参加費 ◆ 価格 30,000 円 (税込) (1回あたり料金です)

内容: 下記ご参照ください (内容は、どちらの日程も同じです)

定員 ◆ 10名 (徹底クリニック型のため、少人数制)

トレーナー * 深山敏郎 (メーカー、外車ディーラー、ホテル等で営業指導経験多数)

株式会社ミヤマコンサルティンググループ 代表取締役

社団法人 全日本能率連盟 認定マスター・マネジメント・コンサルタント

CMC、ICMCI (The International Council Of Management Consulting Institutes)

アシスタント * 野原秀樹 (バレーインストラクター、コミュニケーションコンサルタント) ほか

●オリエンテーション 営業プレゼンのインパクト

- ・ 演習 自社商品のプレゼンテーション

営業プレゼンテーション 一撃必殺!

1. 営業プレゼンのコツ

- ・ 説明型と説得型プレゼンの違いを理解しよう
- ・ 営業プレゼンの組み立て方 (3ヶ条)
- ・ 営業プレゼン実施のコツ (5ヶ条)

2. プレゼンクリニック

- ・ 演習 事例編 (事例でプレゼンの実習をしてみよう)
- ・ 演習 自社商品編 (自社商品の説明をしてみよう)

●まとめと質疑応答

お申し込み方法 ◆

① Eメール info@miyamacg.com まで / 必要事項【ご希望日 / お名前 / 貴社名 / 部署名 / お電話番号等】

② FAX この用紙にご記入の上 **043-241-7817** (弊社) まで

◆ 折り返し「ご参加案内 (会場地図を含む)」をお送りいたします。◆

▼FAX お申し込み用ご記入欄▼ 弊社 FAX **043-241-7817**

ご希望日:	ふりがな お名前	貴社名 (部署名)
ご連絡先電話番号	Eメール	
〒 貴社ご住所		

Your Educational
Supporter.....!

MCQ Inc.

株式会社ミヤマコンサルティンググループ
Miyama Consulting Group Inc.

〒260-0022
千葉県千葉市中央区神明町 14-16
Ph mobile: 080-5004-7810
Ph/Fax: 043-241-7817
info@miyamacg.com
<http://www.miyamacg.com/>